



Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Head of Sales DACH (m/w/d) – Dentalimplantate

Wer sind wir?

Die SIC invent Group ist ein führendes Unternehmen der innovativen Zahnmedizin.

Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Zahnimplantate und deren Komplementärprodukte weltweit. Das Erfolgskonzept unserer global agierenden Unternehmensgruppe beruht neben den technologisch und qualitativ hochwertigen Produkten auf unseren herausragenden Mitarbeitern. Mit Begeisterung arbeiten wir gemeinsam daran, die besten Lösungen für die Versorgung der Patienten zu gewährleisten.

Ihre Aufgaben

- Strategische Entwicklung: Konzeption und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien für Dentalimplantate und Komplementärprodukte im DACH Bereich
- Kundenmanagement:
 - Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen mit bestehenden und neuen Systemanwendern, Fokus auf Neukundenakquise
 - Betreuung unserer vorhandenen und Aufbau neuer Key Opinion Leaders
- Markt- und Wettbewerbsanalyse: Beobachtung von Markttrends, Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten sowie Analyse der Wettbewerber
- Teamführung: Leitung, Ausbau und Weiterentwicklung der Sales Teams und der Distributionspartner
- Verhandlungsführung: Verhandlung von Rahmenverträgen, Preisen und Konditionen mit Partnern
- Kooperation: Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen wie Kundenservice, Marketing und Produktentwicklung zur ganzheitlichen Kundenbetreuung
- Budgetverantwortung: Planung und Kontrolle des Vertriebsbudgets sowie Reporting direkt an den CEO

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Vertrieb, Medizintechnik oder vergleichbar
- Mehrjährige Führungs- und Verkaufserfahrung im Dentalbereich oder in der Medizintechnik
- Nachweisbare Vertriebsserfolge und konkrete Beispiele Ihrer Vorgehensweise sowie der erzielten Ergebnisse
- Fundierte Kenntnisse des Dentalmarktes sowie der regulatorischen Anforderungen wünschenswert
- Ausgeprägte Verhandlungsstärke, interkulturelle Kompetenz und hohe Reisebereitschaft im DACH Bereich (+60%)
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Führungspersönlichkeit mit unternehmerischem Denken und Hands-on-Mentalität

Das bieten wir Ihnen

- Strategische Schlüsselrolle mit Gestaltungsspielraum und direktem Einfluss auf die Unternehmensentwicklung
- Mitglied der Geschäftsleitung
- Eine herausfordernde Führungsaufgabe mit einem hohen Mass an Selbständigkeit und Verantwortung in einem internationalen Umfeld
- Attraktives Gehaltspaket inklusive Bonusregelung und Geschäftsfahrzeug
- Home Office als administrative Basis
- Zuschüsse für Fitnessstudios und Gesundheitsprogramme

So werden Sie Teil der SIC invent

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen im pdf-Format, bestehend aus:

- Anschreiben
- Lebenslauf
- Arbeitszeugnisse und Bescheinigungen
- Gehaltsvorstellung
- Kündigungsfrist

per E-Mail an Sina Torri: sina.torri@sic-invent.com. **Wir freuen uns auf Sie!**

Sie haben Fragen? Dann lassen Sie uns doch zuerst telefonieren. Sina Torri freut sich auf Ihren Anruf unter: +41 61 260 24 67.