



SIC invent the individual approach

Herzlich willkommen bei der SIC invent Group, ein führendes Unternehmen der innovativen Zahnmedizin. SIC invent entwickelt, produziert und vertreibt Zahnimplantate und deren Komplementärprodukte weltweit. Das Erfolgskonzept unserer global agierenden Unternehmensgruppe beruht neben den technologisch und qualitativ hochwertigen Produkten auf unseren herausragenden Mitarbeitern. Mit Begeisterung arbeiten wir gemeinsam mit unseren Arzt-, Labor- und Industriekunden daran, die besten Lösungen für die Versorgung der Patienten zu gewährleisten.

Du kannst andere schnell für dich begeistern, besitzt die Fähigkeit, dich in einem stark umkämpften Markt zu behaupten und neue Herausforderungen zu meistern? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Bereichere uns als

Sales Manager:in im Aussendienst dentale Implantologie für die Region Ostdeutschland (Berlin / Brandenburg / Mecklenburg-Vorpommern / Sachsen / Sachsen-Anhalt / Thüringen)

Das sind deine Aufgaben

- Du bist regelmäßig bei unseren bestehenden Kunden:innen (Zahnärzte:innen, zahntechnische Labore, zahnmedizinische Abteilungen von Kliniken und Universitäten) vor Ort und baust die gemeinsame Geschäftsbeziehung aus
- Neukundenakquise ist für dich eine Herausforderung, die dich nicht abschreckt
- Du repräsentierst uns und unsere Produkte auf Messen, Kongressen und Kundenveranstaltungen
- Du organisierst und betreust Einweisungs- und Fortbildungsveranstaltungen sowie regionale Veranstaltungen
- Du behältst den Markt und Wettbewerb in deiner Region im Blick und leitest daraus Marketing- und Verkaufsstrategien ab, die du erfolgreich umsetzt

Das bist du

- Du bist ein Kommunikationsprofi, der zu überzeugen weiß
- Du besitzt eine abgeschlossene zahnmedizinische, zahntechnische oder kaufmännische Ausbildung
- Eventuell hast du bereits erste Berufserfahrung im Außendienst oder Vertrieb gesammelt, idealerweise in der Dentalbranche
- Du verbindest dein technisches Geschick mit kaufmännischem Verständnis
- Viel unterwegs zu sein ist für dich keine Last, sondern die Möglichkeit, mit anderen Menschen in Kontakt zu treten
- Deutsch beherrschst du sicher und es fällt dir leicht, dich auf Englisch zu verständigen
- Du passt zu uns, wenn du Spaß daran hast, verschiedene Kontakt-Strategien auszuloten, um einen starken Sales Funnel aufzubauen
- Kurz & knapp: Wir stehen auf Macher:innen!
- Gegebenenfalls bieten wir diese Position auch einem jungen dynamischen Junior Sales als Karrieresprungbrett an

Das bieten wir dir

- Dein Team: Familiäre Atmosphäre, lockeres Arbeiten und Duz-Kultur
- Ein herzlicher und sehr persönlicher Umgang mit deinen Kunden
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem dynamischen und innovativen Unternehmen
- Einen bestehenden Kundenstamm mit Wachstumspotenzial
- Kurze Entscheidungswege und viel Raum, sich aktiv einzubringen
- Ein attraktives Gehalt plus umsatzabhängige Erfolgsbeteiligung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

So wirst du ein Teil der SIC invent

Sende deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per Email an Sina Kraus: sina.kraus@sic-invent.com. Wir freuen uns auf dich!