



Herzlich willkommen bei der SIC invent Group, ein führendes Unternehmen der innovativen Zahnmedizin. SIC invent entwickelt, produziert und vertreibt Zahnimplantate und deren Komplementärprodukte weltweit. Das Erfolgskonzept unserer global agierenden Unternehmensgruppe beruht neben den technologisch und qualitativ hochwertigen Produkten auf unseren herausragenden Mitarbeitern. Mit Begeisterung arbeiten wir daran, die besten Lösungen für die Versorgung der Patienten zu gewährleisten.

Du kannst andere schnell für dich begeistern, besitzt die Fähigkeit, dich in einem stark umkämpften Markt zu behaupten und bist ein echtes Netzwerktalement? Dann sollten wir uns kennenlernen

Bereichere uns als

## Sales Manager (m/w/d) im Aussendienst dentale Implantologie (Stuttgart / Heilbronn / Freiburg / Mannheim / Karlsruhe / Raum Baden-Württemberg)

### Das sind deine Aufgaben

- Du bist regelmässig bei unseren bestehenden Kunden:innen vor Ort und baust die gemeinsame Geschäftsbeziehung aus
- Dank deines bestehenden Netzwerks aus Implantologen und zahntechnischen Laboren in der Region fällt dir die Neukundenakquise leicht
- Deine generierten Leads arbeitest du strukturiert ab und wandelst sie geschickt in Neukunden um
- Du baust langanhaltende Beziehungen auf und sorgst dafür, dass sich unsere Kunden verstanden und geschätzt fühlen
- Du repräsentierst uns und unsere Produkte auf Messen, Kongressen und Kundenveranstaltungen
- Du organisierst und betreust Einweisungs- und Fortbildungsveranstaltungen sowie regionale Veranstaltungen
- Du behältst den Markt und Wettbewerb in deiner Region im Blick und leitest daraus Marketing- und Verkaufsstrategien ab, die du erfolgreich umsetzt

### Das bist du

- Du bist ein Verkaufsprofi, der das übertragende Vertriebsgebiet zu managen weiß
- Du besitzt eine abgeschlossene Berufsausbildung in der Zahntechnik, Zahnarztpraxis (z.B. ZFA) oder eine kaufmännische Ausbildung
- Du hast bereits Berufserfahrung im Dental-Implantat Vertrieb gesammelt und kannst auf ein bestehendes Netzwerk zurückgreifen
- Der Verkauf von Medizinprodukten macht dir Spaß
- Viel unterwegs zu sein ist für dich keine Last, sondern die Möglichkeit, mit anderen Menschen in Kontakt zu treten
- Deutsch sprichst du fließend und es fällt dir leicht, dich auf Englisch zu verständigen
- Das MS-Office Paket und andere digitale Anwendungen beherrschst du gekonnt
- Kurz & knapp: Wir stehen auf Macher:innen!

### Das bieten wir dir

- Dein Team: Kollegiale Atmosphäre und Duz-Kultur
- Ein herzlicher und sehr persönlicher Umgang mit deinen Kunden
- Ein dynamischer und innovativer Arbeitgeber
- Kurze Entscheidungswege und viel Raum, sich aktiv einzubringen
- Ein attraktives Gehalt plus umsatzabhängige Erfolgsbeteiligung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Zuschüsse für Fitnessstudios und Gesundheitsprogramme

### Du hast Fragen?

Oder hattest noch keine Zeit, deine Bewerbungsunterlagen auf den neuesten Stand zu bringen?

Dann lass uns doch zuerst telefonieren, ehe du viel Zeit investierst. Sina freut sich auf deinen Anruf unter:

+41 61 260 24 67.



Wenn du also in Baden-Württemberg zuhause bist, über ein beeindruckendes Netzwerk im Dentalbereich verfügst und Lust hast, deine Vertriebskompetenzen in einem aufstrebenden Unternehmen einzubringen, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung:

Sende deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist per Email an Sina Torri: [sina.torri@sic-invent.com](mailto:sina.torri@sic-invent.com).

Wir freuen uns auf dich!